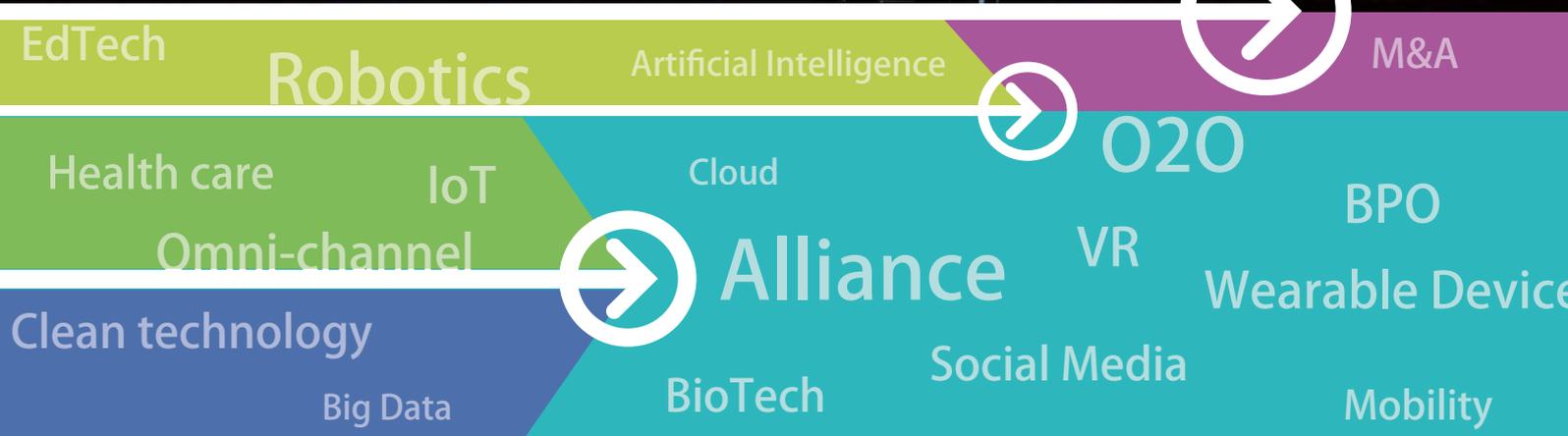


— 総商談数1500件、急接近する大手とベンチャーの最前線 —

大手企業 200 社 × 次世代ベンチャー企業 600 社 第 3 回 TOKYO イノベーションリーダーズサミット

三菱ケミカルHD小林会長、LIXIL 藤森社長、NEC 遠藤社長ら ILS 発起人 (第1回 ILS)



ILS
Innovation Leaders Summit

日時 **2015年10月26日(月)、27日(火)**

会場 **虎ノ門ヒルズ** (東京都港区)

主催 TOKYO イノベーションリーダーズサミット実行委員会
(SEOU 会、ドリームゲート/株式会社プロジェクトニッポン)

後援 経済産業省

アジア最大級のオープンイノベーションの祭典

総商談数 1500 件、急接近する大手とベンチャーの最前線。



IoT、ビッグデータ、クラウド、デジタルヘルス、ウェアラブルデバイスなどで従来の秩序を破壊するテクノロジーが現れ、企業活動に大きな影響を及ぼしています。そのような中、ベンチャー企業が得意なアプリケーションやセンシング、データ解析、人工知能などのテクノロジーを共同開発や M&A で取り込み、激変するグローバル市場で他社にない製品を生み出そうとする日本の大手企業が数多く出てきております。

前回の TOKYO イノベーションリーダーズサミット (略称 ILS) では、大手企業 97 社、ベンチャー企業 447 社が参加し、1480 件の商談が行われ、大手企業が再度面会したいと回答した有効商談数は実に 807 件に至りました。その中から既に業務提携や M&A に至る案件も数多く出てきております。

ILS は、大手企業の事業開発責任者と主要ベンチャーキャピタリストが推薦する次世代ベンチャー企業が一堂に会し、業務提携、資本提携、M&A など革新的な新事業創出の機会をつくる場です。貴社の成長戦略にベンチャーの活力を取り込み、新たなビジネスを創造してください。ご参加をお待ちしております。



国家の成長戦略として、ILS が先導役となり、産官学含めたベンチャーを養成するプラットフォームを形成してほしい。

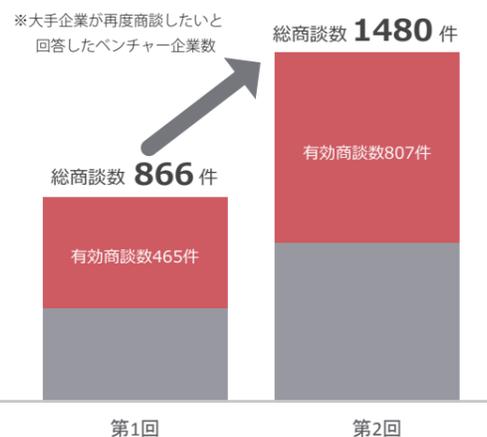
株式会社三菱ケミカルホールディングス 代表取締役 取締役会長 小林 喜光氏



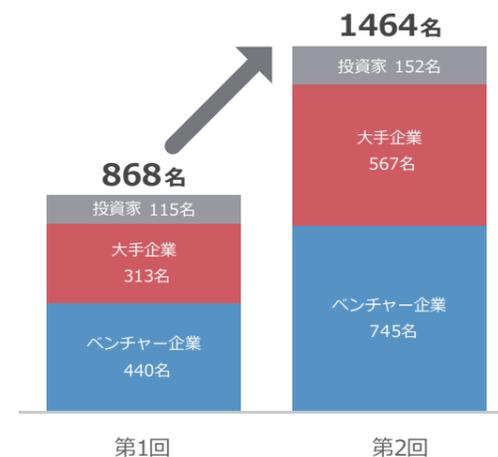
アメリカのベンチャーイベントと比べても、1日でこれほど多くのベンチャーと会える機会は希少。グローバルを目指すベンチャーと win-win の関係構築をしたい。

ブラザー工業株式会社 代表取締役社長 小池 利和氏

有効商談数 ※

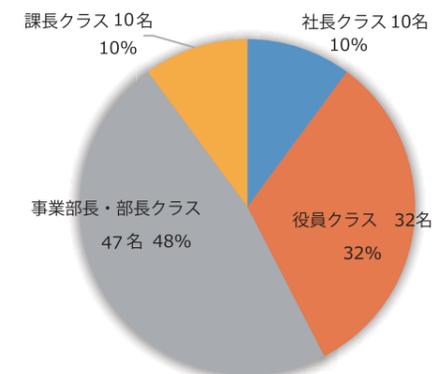


参加者数



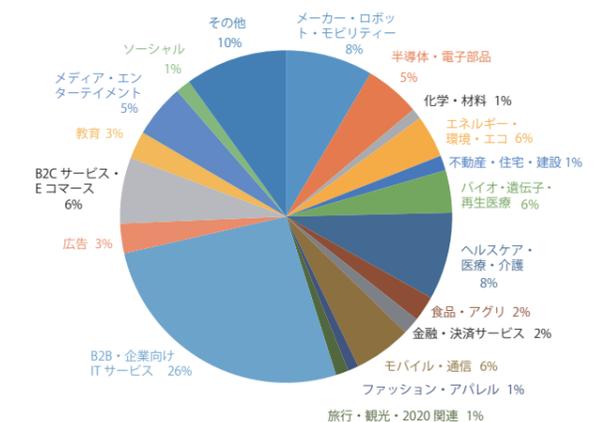
大手企業の主たる出席者

幹部層が積極的に参加しています



ベンチャーの業種

次世代ベンチャー企業が一堂に集まります



1 日で 807 件の有効商談を生む画期的マッチングシステム

→ パワーマッチング

専用サイトを通じて大手・ベンチャー双方が興味のある企業に商談リクエストを行い、その結果に応じて事務局が商談をセットアップ、当日は、大手企業商談ブースにベンチャー企業が来訪し提案が行われます。
大手企業からのリクエストに対する実際の商談実現率は 90.7% と極めて高く、貴社の興味のある提携候補企業と 1 対 1 の効率の良い商談が可能です。



パワーマッチングの特長

VC 界キーパーソン推薦企業のみ参加
「完全招待制」

VC やインキュベータなど国内外のベンチャー界のキーパーソン約 100 名で構成する「アドバイザーボード」が推薦する有望ベンチャー企業だけが参加できる完全招待制で質を担保しています。



国内外の VC 界約 100 機関のキーパーソンが推薦

全ベンチャーを検索可能
「ベンチャー DB & 一覧冊子」

参加する全てのベンチャー企業情報は、専用サイトから、売上・従業員数・成長率・株主状況・経営チームの経歴・得意分野・事業計画などで閲覧・検索可能です。



全ベンチャー企業をあらゆる角度から探索可能

第 2 回 パワーマッチング実績

(2014 年 9 月 24 日 虎ノ門ヒルズ)

参加企業：大手企業 **97** 社 / ベンチャー企業 **447** 社

- 商 談 数 **1480** 件
- 有 効 商 談 数 **807** 件 ※大手企業が再度商談したいと回答したベンチャー企業数
- 有 効 商 談 率 **55%**
- 次 回 参 加 意 向 率 **100%**
- 商 談 実 現 率 **90.7%** ※大手企業からのリクエストに対する実際の商談実現率

商談実現率 90.7%、興味企業を
直接指名「商談リクエスト」

興味のある企業に直接商談リクエストができます。前回の大手からのリクエストに対する商談実現率は 90.7% と極めて高い確率で商談をセットアップしております。



企業情報や紹介スライドを確認し商談リクエスト

質の高い提案を収集可能
「提案募集ページ」

貴社が提案を求める内容をベンチャー企業にのみ告知できる提案募集ページを提供します。ベンチャー企業からのユニークなアイデアを収集可能です。



ベンチャーへ直接 PR できる募集ページ提供

主な提携実績

既に事業提携やM&Aなどの協業が数多く行われ、新規ビジネス創造の場としてご利用いただいております。



参加者コメント

※役職は第2回 ILS 当時のものです。



32社のベンチャーと商談。改めて会いたいのは12社あった。当社は出資先にシナジーを求めているので、優秀な経営者、ビジネスモデル、期待できる市場にトライしている事業には出資したい。

ノーリツ鋼機株式会社 代表取締役社長 CEO 西本 博嗣氏



今後3年間で新規事業に2000億円使うことを決めています。大企業側も、もっと勉強してベンチャーとの商談に臨むべきだと痛感しました。

富士通株式会社 執行役員常務 CTO & CIO 川妻 庸男氏



5000万人のTカード会員プラットフォームにベンチャーのサービスを。T-VENTURE PROGRAM をスタートします。

CCCグループ/株式会社T-MEDIAホールディングス 代表取締役社長兼 CEO 櫻井 徹氏



新規事業を立ち上げて軌道にのせるのは社内リソースだけでは限界。ベンチャーとの総合的な取り組みはカンパニー初の試みです。

株式会社日立製作所 情報・通信システム社 クラウドサービス事業部 ビジネスプロデュース本部 本部長 樋川 克也氏



第1回 ILS で出会ったベンチャー数社とは、テストマーケティングを進めている。今回も3,4社ほどとはありうる。

株式会社セブン&アイ・ホールディングス オムニチャンネル推進室 オフィサー 遠藤 信一郎氏



ベンチャーとの協業は初のトライアル。我々だけで1社1社探していたのでは大変なので、こういった数多くのベンチャーが一堂に会するイベントは是非活用したい。

三菱 UFJ リース株式会社 事業開発室長 岡嶋 力也氏

前回の参画大手企業と主たる出席者

(五十音順)

会社名	参加者の最高職位
株式会社 I H I	事業部長・部長クラス
アクセンチュア株式会社	社長クラス
アステラス製薬株式会社	事業部長・部長クラス
アライドアーキテック株式会社	社長クラス
イーピーエス株式会社	事業部長・部長クラス
イオンモール株式会社	事業部長・部長クラス
石原産業株式会社	事業部長・部長クラス
伊藤忠商事株式会社	事業部長・部長クラス
株式会社イマジカ・ロボット ホールディングス	役員クラス
株式会社インフォーマット	役員クラス
株式会社インプレスホールディングス	役員クラス
株式会社ワイルドグループ	社長クラス
ANAホールディングス株式会社	事業部長・部長クラス
SMK株式会社	課長クラス
株式会社エナリス	役員クラス
株式会社エニグモ	社長クラス
株式会社NSD	役員クラス
NKSJホールディングス株式会社	事業部長・部長クラス
株式会社N T Tデータ	役員クラス
株式会社N T Tドコモ	事業部長・部長クラス
株式会社オークネット	役員クラス
株式会社オークファン	社長クラス
株式会社オートバックスセブン	役員クラス
沖電気工業株式会社	事業部長・部長クラス
株式会社オプト	事業部長・部長クラス
株式会社キタムラ	役員クラス
キッコーマン株式会社	役員クラス
キヤノンマーケティングジャパン株式会社	課長クラス
KDDI株式会社(個人向け)	事業部長・部長クラス
KDDI株式会社(法人向け)	事業部長・部長クラス
株式会社建設技術研究所	事業部長・部長クラス
コニカミルタ株式会社	事業部長・部長クラス
株式会社小松製作所	事業部長・部長クラス
サカタインクス株式会社	事業部長・部長クラス
GMOクラウド株式会社	事業部長・部長クラス
JSR株式会社	課長クラス
株式会社シグマクシス	役員クラス
シスコシステムズ合同会社	事業部長・部長クラス
株式会社シャルレ	課長クラス
信越化学工業株式会社	役員クラス
スズキ株式会社	事業部長・部長クラス
住友ベークライト株式会社	役員クラス
住友林業株式会社	事業部長・部長クラス
セイコーホールディングス株式会社	役員クラス
株式会社セブン&アイ・ホールディングス	事業部長・部長クラス
株式会社ゼンリンデータコム	役員クラス
総合警備保障株式会社	事業部長・部長クラス
双日株式会社	事業部長・部長クラス
株式会社大真空	役員クラス
大日本印刷株式会社	事業部長・部長クラス

大和証券株式会社	事業部長・部長クラス
大和ハウス工業株式会社	役員クラス
武田薬品工業株式会社	役員クラス
株式会社竹中工務店	事業部長・部長クラス
THK株式会社	役員クラス
帝人株式会社	事業部長・部長クラス
株式会社T-MEDIAホールディングス	役員クラス
東京エレクトロン株式会社	事業部長・部長クラス
凸版印刷株式会社	事業部長・部長クラス
株式会社豊田自動織機	事業部長・部長クラス
豊田通商株式会社	課長クラス
トランスコスモス株式会社	役員クラス
西日本電信電話株式会社	課長クラス
日本アイ・ピー・エム株式会社	課長クラス
日本ゼオン株式会社	役員クラス
日本電気株式会社	事業部長・部長クラス
日本特殊陶業株式会社	役員クラス
ノーリツ鋼機株式会社	社長クラス
株式会社乃村工藝社	事業部長・部長クラス
株式会社ビジネスブレイン太田昭和	社長クラス
日立化成株式会社	役員クラス
株式会社日立製作所	事業部長・部長クラス
株式会社日立ハイテクノロジーズ	事業部長・部長クラス
株式会社日立物流	事業部長・部長クラス
ビッグロブ株式会社	社長クラス
株式会社フォトクリエイト	社長クラス
富士ゼロックス株式会社	役員クラス
富士通株式会社	事業部長・部長クラス
ブラザー工業株式会社	事業部長・部長クラス
株式会社フルキャストホールディングス	事業部長・部長クラス
株式会社プロネクサス	事業部長・部長クラス
株式会社ベクトル	役員クラス
マネックスグループ株式会社	課長クラス
株式会社豆蔵ホールディングス	社長クラス
三井不動産株式会社	課長クラス
株式会社三菱ケミカルホールディングス	事業部長・部長クラス
三菱UFJ信託銀行株式会社	課長クラス
三菱UFJニコス株式会社	役員クラス
三菱UFJリース株式会社	役員クラス
株式会社ムラヤマ	事業部長・部長クラス
株式会社山口銀行	課長クラス
弥生株式会社	社長クラス
株式会社ユーグレナ	役員クラス
株式会社ヨコオ	役員クラス
横河電機株式会社	事業部長・部長クラス
株式会社LIXILグループ	事業部長・部長クラス
株式会社リクルートホールディングス	事業部長・部長クラス
株式会社リコー	事業部長・部長クラス
リョービ株式会社	事業部長・部長クラス

第3回 ILS 企画概要



会期 2015年10月26日(月)・27日(火)

会場 虎ノ門ヒルズ(東京都港区)

主催 TOKYO イノベーションリーダーズサミット実行委員会
(SEOJ 会、ドリームゲート/株式会社プロジェクトニッポン)

後援 経済産業省

●SEOJ 会について

日本発の新しい経済の芽を如何に見出すか、という視点で意見交換しながら新規に起業しようとする若者の中から有望と思える人達をピックアップして具体的に支援する活動を実施している経済人団体
 ・SEOJ 会 会長 福井 俊彦(一般財団法人キャノングローバル戦略研究所理事長)
 ・代表リーダー 藤森 義明(株式会社LIXIL グループ取締役代表執行役社長兼 CEO)
 ・幹事長 重森 豊(株式会社ワイズータルサポート 代表取締役社長)

参加対象・規模	大手企業	ベンチャー企業	アドバイザーボード・VIP など
	200社	600社	200名
	上場企業及びそれに準ずる企業規模を有する企業	VC等で構成されるアドバイザーボードが推薦する企業	ベンチャーキャピタリストやインキュベータ、政府関係者、VIP など

第3回の強化ポイント/プログラム

1 会期を2日間に延長。プログラムを充実

会期を2日間開催し、1日目は、ベンチャーショーやピッチイベントなど主にベンチャー企業を発掘・探索いただく「ベンチャーショーケースの場」、2日目は、ベンチャーとの「マッチングの場」として、パワーマッチングの面談時間も1社15分に延長します。より充実したベンチャー探索・マッチング・ネットワーキング機会をご提供いたします。また、著名経営者のキーノートスピーチやパネルディスカッションを経済産業省主催の元、同時開催いたします。

1日目

スケジュールは変更となる場合があります。

TOKYOイノベーションリーダーズサミット								
会場	メイン1	メイン2/ホールA	ルーム1	ルーム2	ルーム3	ルーム4	ホワイエ	ホールB
9:00 19:00	NEDO ドリームピッチ	次世代ベンチャーショー 200社	ビッグトレンド ピッチコンテスト	ベンチャー ピッチ	事業提携プレ ゼンテーション 「アライアンス スピーチ」	セッション	NEDO50 ベンチャーショー	調整中
19:00 21:00	【参加者限定】 「プライベートレセプション」 スタンダード・エンタープライズプラン企業×リクエスト人気上位ベンチャー30社・ピッチ登壇企業、個別面会依頼企業							

2日目

TOKYOイノベーションリーダーズサミット									
会場	メイン1	メイン2	ホールA	ホワイエ	ルーム1~3	ルーム4	ホワイエ	ホールB	
9:30 19:00	新事業創出支援 カンファレンス & オアインイノベーション協議会 セッション	人気ベンチャー ピッチ	パワー マッチング	パワーマッチング ライト	ネットワーキング ラウンジ	プライベート マッチング	ラウンド テーブル	NEDO50 ベンチャーショー	パワーマッチング ライト
19:00 21:00	「レセプションパーティ(メインホール)」 興味分野別ネットワーキング/ILS AWARD / ピッチ表彰 / VIP専用ラウンジ								

※定員のあるプログラムは、上位プラン参加企業様が優先となります。ご了承ください。

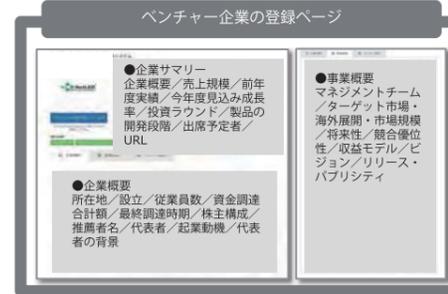
2

ベンチャー発掘・検索性を飛躍的に高める「マッチングサポートツール」を導入

ベンチャー企業の発見性・検索性向上を目的に、従来の資本金/従業員数/売上規模/成長率/投資ラウンドだけでなく、資金調達合計額/出資者/最終資金調達時期/販売ターゲット地域/製品・サービスの状況/創業者の背景・学歴・年齢・会社起源などでソートや検索、ダウンロードが可能なサポートツールを導入します。
 ※ご利用にはスタンダードプラン以上のご参加が必要です。

業種別検索	会社名	事業内容	キーワード	売上	成長率	資金調達額	投資ラウンド	出資者	URL	産業分類
トレンドキーワード検索	クラウドファウンデーション	クラウドファンディングのプラットフォーム	クラウドファンディング	3-5億	120%	1800万円	シリーズA	SAFCO	http://www.crowdfunder.jp	モバイル・通信
アドバイザーボード検索	Agave Tech	クラウド事業者向けクラウド管理ツール	SaaS・クラウドデータ	10億+	250%	5000万円	シリーズA	産業資本機構	http://www.agavetech.jp	ヘルスケア
売上規模検索	si-tech	セキュリティサービス	AI・セキュリティ	5-10億	87%	2800万円	シリーズA	NEED	http://www.si-tech.jp	ロボティクス
投資ラウンド検索	Mechanica	機械部品製造	ビッグデータ	1-5億	22%	0	Seed	Cyber-A	http://www.mechanica.co.jp	エネルギー・環境
資金調達額検索	アウロラ	太陽電池パネル製造	太陽電池	1-5億	91%	0	Seed	EY	http://www.aurore.co.jp	製造・企業向け
	アウロラ	太陽電池パネル製造	太陽電池	10億+	78%	2000万円	シリーズA	KSP	http://www.aurore.co.jp	食品・アグリ

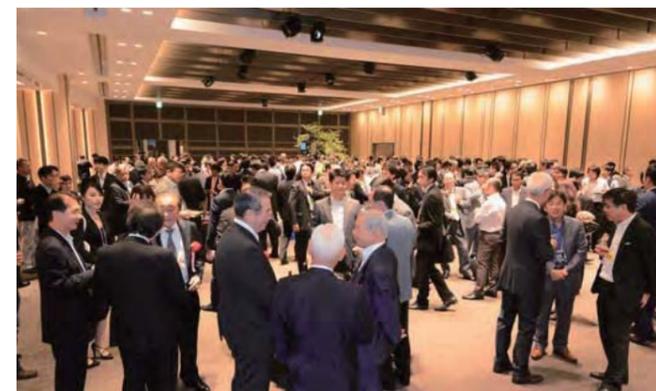
トップページイメージ



3

レセプションパーティを興味分野別に、ネットワーキング機能を強化

参加企業やVIP、大手企業トップが集まる2日目のレセプションを興味分野別でネットワーキングできるように編成。意見交換、ネットワークを広げる機会としてご活用ください。貴社経営陣にベンチャー企業を直接紹介しオープンイノベーションを推進する機会としても有効です。



菅官房長官



三菱ケミカル 小林会長



NEC 遠藤社長 / IBM 北城相談役



プラザー工業 小池社長

オープンイノベーション推進のための 絶好の機会を提供

4 興味のある企業とその日のうちに商談可能な「プライベートレセプション」を実施

スタンダードプラン以上のご参画の企業様には、1日目にプライベートレセプションを開催します。ベンチャー企業サイドは、リクエスト人気上位企業30社やピッチ登壇企業など厳選した企業のみが招待されているので、少人数で中身の濃いネットワーキングをお楽しみいただけます。また、1日目のベンチャーショーやベンチャーピッチをご覧いただきコンタクトを取りたい企業には、専用システムからプライベートレセプションでの面会を依頼できるので、その日のうちに商談を行っていただくことが可能です。



写真はイメージです。実際は着席スタイルとなります。

5 ベンチャーショーを250社に増強(前回160社)

一大ベンチャー展示ショー。ヘルスケア、クリーンテック、ウェアラブル、ロボット、モビリティなど分野別にベンチャー企業の技術や製品を一挙披露。興味のあるベンチャー企業と直接コンタクト可能です。



6 事業提携先募集ピッチや人気ベンチャーピッチなどベンチャーのプレゼンテーションを実施

事業提携先を募集する「アライアンスピッチ」や、デジタルヘルス、IoT、AI、ロボテックスなど今後数年で大きな変革が起こる「ビッグトレンドピッチ」、事前リクエストで人気上位の企業による「人気ベンチャーピッチ」など、数多くのピッチイベントを実施。ベンチャーの発掘にご活用いただけます。



7 セッション・ラウンドテーブル

EY Japan(新日本監査法人)のセクター専門家のリードにより、今後数年で大きな変革が起こるビッグトレンドのキープレイヤーセッションや、興味分野ごとに参加者同士がディスカッションを行うラウンドテーブルを開催。将来の展望を検証・確認したり、今後の変化を予測し戦略策定に活用いただけます。



参画プラン

メニュー/内容		ライトプラン	スタンダードプラン	エンタープライズプラン	
特長		リーズナブルプラン ●5社まで商談リクエスト可能 ●ベンチャーからのリクエストを合わせて最大10社までの商談が可能	標準的なプラン ●15社までリクエスト可能 ●商談数は最大20社 ●参加ベンチャー一覧冊子提供 ●マッチングサポートツール利用可 ●IDは10名まで発行可能 ●2名+VIPで参加の可能 ●プライベートレセプションに参加可	複数部署を巻込んだ取組みプラン ●専用ルームでじっくりと商談 ●リクエストは無制限 ●商談数は最大50社 ●5部署の案件まで募集可能 ●特設提案募集ページ提供 ●ベンチャー向けプレゼン機会提供 ●IDは100名迄 ●5名+VIP+マッチング専用30名迄	
パワーマッチング	商談数	プライベートマッチング (専用個室で1社15分の商談)	—	—	50社
		パワーマッチング (パワーテーブルで区切られた商談ルームで1社15分の面談)	—	20社	—
		パワーマッチングライト (商談ルームで1社15分の面談)	10社	—	—
		商談リクエスト可能数	5社	15社	無制限
		商談ブースの大きさ	商談テーブル1、チェア2	商談テーブル1、チェア2	専用ルーム(商談テーブル5)
		部署(チーム)別募集ページ	1ページ(1部署分)	1ページ(1部署分)	5ページ(5部署分)
		利用可能ID数	1	10	100
		特設提案募集ページ設置(PR効果大)	—	—	○
冊子 「ベンチャーリスト」	参加企業が一覧で閲覧できる冊子(郵送で1冊提供)	—	○	○	
	ベンチャーを約20の検索項目でソートや検索が可能	—	○	○	
マッチングサポート ツール	ベンチャー企業DBのダウンロード	—	○	○	
	利用期間	—	2015年12月末	2015年12月末	
提供バス数	レギュラーバス(全プログラム参加可能バス)	1名	2名	5名	
	VIP専用バス (役員以上限定の全プログラム参加可能バス)※	—	1名	1名	
	マッチング専用バス(商談のみ参加できるバス)	—	—	30名	
	レギュラーバス・VIP専用バス追加	3万円	3万円	3万円	
他のプログラム	10/26プライベートレセプション参加※ スタンダードプラン以上のレギュラー・VIP専用バスのみ参加可能	—	○	○	
	10/27ネットワーキングパーティー参加 レギュラーバス・VIP専用バスのみ参加可能	○	○	○	
	セッション/ラウンドテーブル/ベンチャーショー ・ピッチイベント参加	○	○	○	
参画費用	1部署(チーム)参画の場合	15万円(税別)	30万円(税別)	100万円(税別)	
	2部署(チーム)参画の場合、1部署あたり	13.5万円(税別)	27万円(税別)	90万円(税別)	
	3部署(チーム)参画の場合、1部署あたり	12万円(税別)	24万円(税別)	80万円(税別)	

※VIP専用バス

オープンイノベーションを社内で円滑に推進するために役員以上にご参加いただく専用バスです。

※プライベートレセプション

スタンダードプラン以上の企業様とリクエスト人気上位ベンチャー企業30社やピッチ登壇企業、各社の個別面会依頼企業のみが招待される特別なレセプションです。

お申し込み締切り

8月31日(月)12時
(先行受付締め7/31(金))

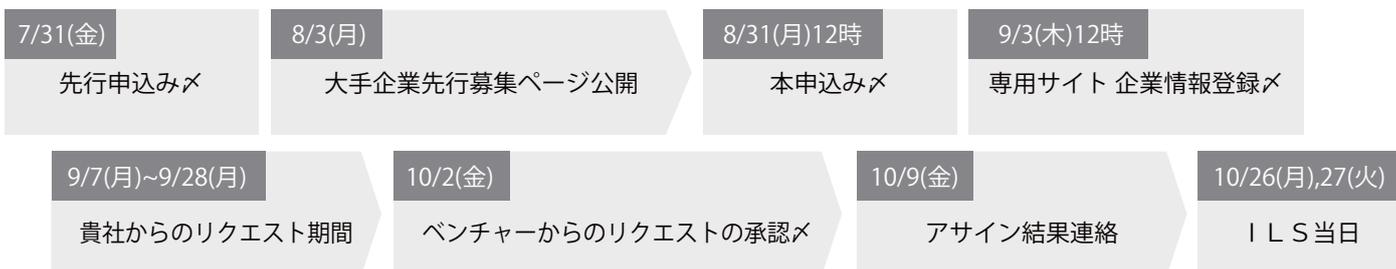
※7/31(金)の先行受付締切りまでにお申し込みいただくと8/3(月)からの大手企業参画ページに掲載され、VCなどアドバイザーボードから貴社にあったベンチャーの推薦を受けやすくなります。

※企業情報の登録締切りは、9/3(木)12時となりますので、お早目にお申し込みいただき、入力をお済ませください。

※企業情報の登録が未入力の場合は、9/3(木)12時の時点で自動的にキャンセルとさせていただきます。

※定数200社になり次第、締め切らせていただきます。

お申し込み方法・スケジュール



TOKYOイノベーションリーダーズサミット事務局：DREAM GATE (株式会社プロジェクトニッポン)

〒160-0004 東京都新宿区四谷1-18 綿半野原ビル別館 TEL：03-3356-9121 担当：長谷部・柴木